

DIVERSIFICATION AGRICOLE ET AGROALIMENTAIRE DANS LA MRC DE L'ÉRABLE
JOURNÉE SUR LES CIRCUITS COURTS DE COMMERCIALISATION
CARREFOUR DE L'ÉRABLE, PLESSISVILLE
VENDREDI LE 28 NOVEMBRE 2008

- Programme de la journée -

8 h 30	Accueil des participants
9 h 00	Mot de bienvenue et mise en contexte <i>M. Maurice Vigneault, agriculteur et administrateur, Centre local de développement de l'Érable</i> <i>Mme Isabelle Fillion, Agente de développement rural, Centre local de développement de l'Érable</i>
9 h 15	Les suites de la Commission sur l'avenir de l'agriculture et de l'agroalimentaire québécois: diversification, différenciation et circuits courts <i>M. Luc Couture, directeur régional Centre-du-Québec, Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec</i> <i>et responsable du Chantier sur les circuits courts de commercialisation</i>
9 h 45	Les marchés publics : les producteurs à la rencontre du consommateur <i>M. André Filteau, président, Association des marchés publics du Québec</i>
10 h 15	Pause
10 h 30	La vente à la ferme : par où commencer ? <i>M. André Carrier, agriculteur et conseiller en horticulture, Direction régionale Chaudière-Appalaches du Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec</i>
11 h 15	Les paniers de produits de la ferme : un engagement des consommateurs envers le producteur <i>Mme Isabelle Martineau, propriétaire, Ferme du Bon Temps, Saint-Joachim</i>
11 h 45	Période de questions sous forme de panel avec les 3 conférenciers
12 h 15	Dîner sur place, sur réservation seulement
13 h 30	Les possibilités de promotion touristiques en lien avec les circuits courts de commercialisation <i>M. Renaud Binette, agent de développement touristique, Centre local de développement de l'Érable</i>
14 h 10	La vente aux restaurants : le point de vue du producteur agricole <i>M. Marc Bottiau et Mme Catherine Delcloy, propriétaires, Ferme Le Meully, St-Gilles</i>
14 h 30	La vente aux restaurants : le point de vue du restaurateur <i>M. Hugo Joannette, chef, Manoir du Lac William</i>
14 h 50	Les caractéristiques d'un bon entrepreneur en vente directe <i>M. Claude Ananou, chargé de formation, Service de l'enseignement du management, HEC Montréal</i>
15 h 30	Conclusion - suites de la journée et référence aux différentes ressources <i>M. Maurice Vigneault, agriculteur et administrateur, Centre local de développement de l'Érable</i> <i>Mme Isabelle Fillion, Agente de développement rural, Centre local de développement de l'Érable</i>
16 h 00	Fin de la journée

Pour information : Mme Isabelle Fillion, CLD de l'Érable, (819) 362-2333 poste 231, ifillion@cld-erable.qc.ca
Pour vous inscrire, poster votre chèque de 20 \$ fait à l'attention du CLD de l'Érable d'ici au 19 novembre 2008 au
1783, avenue St-Édouard Bureau 200 Plessisville, Québec G6L 3G1